



- Chiffre d'affaires Q3-18 : 7,65 millions d'euros
- Ralentissement temporaire des ventes pour le groupe au deuxième semestre
- Très forte progression des produits céramique HTCC fabriqués par Egide USA
- Un objectif de croissance annuelle des ventes maintenu

Bollène, 10 octobre 2018 - 19h00 (CET) - Le groupe Egide a réalisé un chiffre d'affaires (non audité) de 7,65 millions d'euros au troisième trimestre 2018, en baisse de 3,1% par rapport au trimestre équivalent de 2017. La parité Euro/Dollar en Q3-18 (1,1638) n'a pas eu d'impact significatif sur les ventes du troisième trimestre, comparée à celle du Q3-17 (1,1622).

Pour les 9 premiers mois de l'exercice 2018, le chiffre d'affaires du groupe est de 23,90 millions d'euros, en hausse de 5,8% par rapport à la même période de 2017 ; à périmètre et taux de change constant, il est de 23,25 millions d'euros (+2,9%).

(Millions d'€)	2017	2018	Variation	Variation à base comparable ⁽¹⁾
1 ^{er} trimestre	6,45 ⁽¹⁾	8,03	24,5%	8,5%
2 ^{ème} trimestre	8,24	8,22	-0,2%	4,3%
3 ^{ème} trimestre	7,90	7,65 ⁽²⁾	-3,1%	-3,9%
Total 9 mois	22,59	23,90	5,8%	2,9%

⁽¹⁾ 1 mois pour Santier en Q1-2017 ⁽²⁾ Non audité pour Q3-18 ⁽³⁾ A périmètre et taux de change constants

CHIFFRE D'AFFAIRES PAR UNITES

Au troisième trimestre 2018, les entités américaines ont représenté 58% du chiffre d'affaires consolidé, contre 57% au troisième trimestre 2017.

(Millions d'€)	Q3 2017	Q3 2018 ⁽²⁾	Variation	Variation à base comparable ⁽¹⁾	9 mois 2017	9 mois 2018 ⁽²⁾	Variation	Variation à base comparable ⁽³⁾
Egide SA (France)	3,43	3,23	-5,8%	-5,8%	10,98	10,86	-1,1%	-1,1%
Egide USA (USA)	1,56	2,13	+36,5%	+35,3%	5,55	6,01	+8,3%	+16,3%
Santier (USA)	2,90	2,29	-21,3%	-22,9%	6,06	7,03	+16,1%	-2,0%
Total revenue	7,89	7,65	-3,1%	-3,9%	22,59	23,90	+5,8%	+2,9%

⁽¹⁾ A taux de change constant ⁽²⁾ Non audité ⁽³⁾ 7 mois pour Santier en 2017 et à taux de change constant

Egide SA fait face à la baisse de la demande de l'un de ses principaux clients, dont la politique d'exportation est impactée par le renforcement de la réglementation. Egide USA affiche une forte croissance de ses ventes de produits céramique et un solide redressement par rapport au Q3-17, qui avait souffert de l'arrêt d'un programme par l'un de ses clients majeurs du domaine de l'imagerie thermique. Cette bonne performance n'est cependant pas suffisante pour compenser le net ralentissement de Santier sur ce trimestre, qui doit composer avec un environnement beaucoup plus concurrentiel depuis quelques mois.

CHIFFRE D'AFFAIRES PAR APPLICATIONS

(Millions d'€)	Q3 2017	Q3 2018 ⁽²⁾	Variation	9 mois 2017	9 mois 2018 ⁽²⁾	Variation	Variation à base comparable ⁽¹⁾
Imagerie thermique	2,36	2,36	0,0%	7,69	7,85	2,0%	4,1%
Puissance	1,63	1,51	-7,6%	4,95	4,51	-8,8%	-4,8%
Optronique	1,47	1,61	9,7%	3,20	4,23	32,4%	24,6%
Hyperfréquences	1,46	1,36	-6,8%	4,23	4,73	11,8%	-6,5%
Autres	0,98	0,81	-17,0%	2,52	2,58	2,6%	2,9%
Groupe	7,90	7,65	-3,1%	22,59	23,90	5,8%	2,9%

⁽¹⁾ 7 mois pour Santier en 2017 et à taux de change constant ⁽²⁾ Non audité

Sur les neuf premiers mois de l'année, Egide a poursuivi le développement de son activité céramique HTCC à destination du marché américain de l'imagerie thermique. Les ventes sur ce segment de l'imagerie thermique, qui représentent 32,8% du chiffre d'affaires sur 9 mois d'activité en 2018, souffrent néanmoins du ralentissement attendu de la demande au niveau européen. La croissance des applications optroniques est quant à elle tirée par Santier, et ses ventes de modules de laser de puissance.

PERSPECTIVES

L'environnement difficile dans lequel opèrent Egide SA et Santier devrait temporairement impacter le chiffre d'affaires du groupe au second semestre, comparé à la même période de 2017. Dans le même temps, le projet céramique HTCC d'Egide USA continue sa progression, avec plus d'un million de dollars de ventes attendues en 2018. A cela s'ajoutent les ventes réalisées par Santier avec ses clients historiques, grâce à la fourniture de composants céramique par Egide USA. La croissance devrait se poursuivre au même rythme dans le futur, le site de Cambridge identifiant et qualifiant de nouveaux clients. Le site de Bollène cherche à élargir son marché d'imagerie thermique en travaillant sur d'autres technologies, telle que l'amplification de lumière, qui pourrait offrir un volant de chiffre d'affaires supplémentaire dans les années à venir. Santier modernise sa ligne de production en investissant dans de nouveaux équipements, afin de réduire ses coûts de production et mieux se positionner sur un marché qui devient plus concurrentiel.

Malgré le ralentissement du chiffre d'affaires attendu chez Egide SA et Santier d'ici la fin de l'année, le groupe maintient son objectif d'afficher une croissance de ses ventes sur l'année 2018 et entend poursuivre sur cette lancée en 2019, comptant notamment sur les effets positifs des changements dans l'organisation ainsi que de l'arrivée de nouvelles compétences au sein du groupe.

CALENDRIER FINANCIER

10 janvier 2019 : chiffre d'affaires 2018

Retrouvez toute l'information sur Egide : www.egide-group.com

A PROPOS D'EGIDE

Egide est un groupe d'envergure internationale, spécialisé dans la fabrication de boîtiers hermétiques et les solutions de dissipation thermique pour composants électroniques sensibles. Il intervient sur des marchés de pointe à fortes barrières technologiques dans tous les univers critiques (Imagerie thermique, Optronique, Hyperfréquence, boîtiers de Puissance,...). Seul acteur global dédié, Egide est présent industriellement en France et aux Etats-Unis.

EGIDE - Direction financière : Philippe Lussiez
+33 1 30 68 81 00 - plussiez@fr.egide-group.com

INBOUND CAPITAL - Relations investisseurs : Frédéric Portier
+44 7802 533333 - fportier@inbound.capital

FIN'EXTENSO - Relations presse : Isabelle Aprile
+33 1 39 97 61 22 - i.aprile@finextenso.fr

Egide a renouvelé sa qualification d'entreprise innovante pour les FCPI le 14 mai 2018