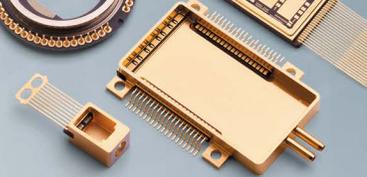


CHIFFRE D'AFFAIRES DU 4^{ÈME} TRIMESTRE CHIFFRE D'AFFAIRES 2017



- Chiffre d'affaires 2017 à 30,9 M€, en ligne avec les prévisions
- Croissance organique¹ significative au 4^{ème} trimestre : + 19,6%
- Santier poursuit sa progression

- Forte activité pour Egide SA compensant l'annulation d'un programme militaire important d'un client d'Egide USA
- Ratio carnet de commande sur chiffre d'affaires : 1.09

Trappes, Bollène, Cambridge & San Diego, le 9 janvier 2018 - 7h00 (CET) - Le chiffre d'affaires consolidé non audité du groupe Egide est en croissance de + 39,4% à 30,9M€ sur l'année 2017 malgré l'impact des effets de change et un contexte difficile aux Etats-Unis. A périmètre et effets de change constants¹ la croissance du chiffre d'affaires 2017 est de + 3,5 %. L'intégration réussie de Santier au 1^{er} mars 2017 permet d'afficher une contribution de 26,3 % au chiffre d'affaires total 2017 et les ventes libellées en dollars représentent désormais 49,7 % du chiffre d'affaires total du groupe sur l'année, contre 36,3 % en 2016.

Le chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre atteint 8,33 M€, + 19,6 % à périmètre et taux de change constants¹.

ACTIVITÉ PAR ZONE GÉOGRAPHIQUE

En millions d'€	Q4 2016	Q4 2017*	Var. %	Var. TCC %	FY 2016	FY 2017*	Var. %	Var. TCC %
Egide SA	3 417,2	4 573,9	33,8%	33,8%	14 124,0	15 550,0	10,1%	10,1%
Egide USA	1 962,0	1 697,6	-13,5%	-5,2%	8 052,7	7 246,2	-10,0%	-8,2%
Santier	-	2 056,0	-	-	-	8 116,0	-	-
Groupe	5 379,2	8 327,5	54,8%	19,6%	22 176,7	30 912,2	39,4%	3,5%

* Non audité

Var. TCC % : Variation à périmètre et taux de change constants¹

Comme attendu, **Egide SA** tire à la hausse la croissance de l'activité sur ce 4^{ème} trimestre avec un chiffre d'affaires de 4,57 M€, en hausse de + 33,8% par rapport au T4 de 2016. La contre-performance d'**Egide USA** est imputable en grande partie à l'annulation d'un programme militaire important chez un client fin 2016 ainsi qu'aux délais de qualification plus longs que prévus auprès de ses clients HTCC. Les ventes de **Santier** sur le trimestre sont conformes à celles attendues.

Malgré la volatilité de l'activité du groupe d'un trimestre à l'autre, la croissance organique affiche une progression de +3,5% sur l'année 2017. Les ventes de la filiale californienne ont permis d'améliorer la croissance globale du groupe Egide ; avec un taux de croissance moyen autour de 5%, Santier continue de dépasser les attentes.

En 2017, les taux de change ont impacté la consolidation au niveau de la conversion du chiffre d'affaires des filiales américaines avec un taux de change à 1,129 en moyenne sur l'année 2017 (1,107 au 2016) et un budget 2017 qui tablait sur un dollar à 1,05. Sur le seul 4^{ème} trimestre, cette variation a impacté négativement le chiffre d'affaires à hauteur de 3,9%.

REVUE PAR APPLICATIONS

En millions d'€	Q4 2016	Q4 2017*	Var. %	Var. TCC %	FY 2016	FY 2017*	Var. %	Var. TCC %
Puissance	1 345,2	1 588,6	18,1%	11,3%	5 618,7	6 540,7	16,4%	2,6%
Hyperfréquence	809,5	1 730,0	113,7%	8,6%	2 551,3	5 960,4	133,6%	30,1%
Optronique	506,8	968,2	91,1%	-5,9%	2 476,5	4 162,1	68,1%	-19,9%
Imagerie therm.	2 060,8	3 257,8	58,1%	51,8%	9 972,8	10 948,4	9,8%	3,1%
Divers	656,9	782,9	19,2%	-31,4%	1 557,4	3 300,6	111,9%	2,2%
Groupe	5 379,2	8 327,5	54,8%	19,6%	22 176,7	30 912,2	39,4%	3,5%

* Non audité

Var. TCC % : Variation à périmètre et taux de change constants¹

Les ventes d'Egide USA dans le secteur de l'**imagerie thermique** (4,9% du CA en 2017 contre 16,6% en 2016) ont été fortement impactées par un facteur spécifique : l'arrêt du programme Sensor Fused Weapon de Textron Defense System (-1,2 million de dollars en 2017). Hors cet élément, la croissance des ventes d'Egide USA aurait été de 7% en 2017 par rapport à 2016.

Le développement de l'**activité HTCC** du site de Cambridge s'appuie sur les principaux acteurs de l'industrie militaire américaine, dont deux ont déjà prononcé leur qualification et continueront d'être livrés en produits céramique en 2018. Les deux autres poursuivent leurs qualifications avec Egide USA. Les premiers programmes de qualification actuellement en phase finale (dont la durée peut excéder 18 mois) ont été initiés à la fin de l'année 2016, ce qui correspond à la date de lancement de la ligne HTCC sur le site de Cambridge (MD).

L'intégration des ventes de Santier a renforcé le secteur des **hyperfréquences** (clients militaires américains principalement) ainsi que celui des boîtiers de **puissance**, cette dernière application ayant par ailleurs subi les reports de livraisons de clients historiques du groupe, tant américains qu'asiatiques.

L'augmentation du secteur **divers** vient principalement des ventes de Santier dans le domaine médical, qui représente 11% des ventes de la filiale.

PERSPECTIVES : Le groupe Egide reste confiant sur ses capacités à profiter d'un environnement plus favorable, notamment sur les marchés de défense américains. Le marché de l'imagerie thermique demeure par ailleurs bien orienté pour 2018, avec une position de leader qu'Egide maintiendra dans ce secteur. Ainsi, le groupe compte maintenir son rythme de croissance en 2018 et reste en ligne avec les objectifs de son plan 2020.

La finalisation des qualifications par les clients d'**Egide USA** devrait également conduire à l'augmentation des commandes de produits céramique HTCC, la filiale étant prête à bénéficier des retombées des investissements engagés dans cette technologie, malgré l'absence de visibilité de ces 12 derniers mois.

L'activité de **Santier** devrait continuer d'enregistrer de bonnes performances, tout en contribuant à une moindre volatilité des revenus consolidés du groupe Egide.

Egide SA entend se focaliser sur les produits optroniques haut de gamme à forte valeur ajoutée tel le très haut débit où le groupe Egide est un acteur reconnu. L'activité hyperfréquence devrait poursuivre sa tendance de croissance et le groupe Egide, très bien placé sur ce marché, devrait en profiter pleinement.

CALENDRIER FINANCIER : Fin mars 2018 - Résultats 2017

Retrouvez toute l'information sur Egide : www.egide-group.com

Les actions EGIDE sont éligibles PEA-PME et FCPI

¹ Périmètre constant : hors acquisition Santier et ajusté des variations de changes (comparaison sur la parité dollar/euro de 2016)

A PROPOS D'EGIDE

Egide est un groupe d'envergure internationale, spécialisé dans la fabrication de boîtiers hermétiques pour composants électroniques sensibles. Il intervient sur des marchés de pointe à fortes barrières technologiques dans tous les univers critiques (Infrarouge, Optronique, Hyperfréquence, boîtiers de Puissance,...). Seul acteur global dédié, Egide est présent industriellement en France et aux Etats-Unis.

EGIDE - Direction financière : Philippe Lussiez - +33 1 30 68 81 00 - plussiez@fr.egide-group.com

INBOUND CAPITAL - Relations investisseurs : Frédéric Portier / David Chermont
+44 7802 533333 - fportier@inbound.capital

FIN'EXTENSO - Relations presse : Isabelle Aprile - +33 1 39 97 61 22 - i.aprile@finextenso.fr

Egide a renouvelé sa qualification OSEO d'entreprise innovante le 30 juillet 2015
Système de management qualité et environnement certifié ISO 9001:2008 et ISO 14001:2004